



Critères retenus comme incontournables pour la validation de la candidature

Formation : BTS action commerciale ou équivalent
Expérience : 3 ans d'expérience sur un poste de commercial / Connaissance du secteur de l'automobile
Compétences: Méthode et organisation / Pugnacité / maîtrise des techniques de ventes
Disponibilité : délai maximum de prise de poste : 2 mois
Prétentions salariales : Fixe dans une fourchette de 30 à 35 Keuros
Autres : forte mobilité, déplacement hebdomadaire sur zone Sud Est / Permis B indispensable

Système de notation des candidatures

1+ Atout du candidat
 1 Conforme aux attentes
 2 Non satisfaisant
 3 Non évaluable

CRITERES EVALUES	CANDIDAT 1				Commentaires	CANDIDAT 2				Commentaires	CANDIDAT 3				Commentaires
	1+	1	2	3		1+	1	2	3		1+	1	2	3	
Formation : BTS action commerciale ou équivalent					BTS Action commerciale - mention Bien					DUT Action commerciale en alternance					BTS Action commerciale
Expérience : 3 ans d'expérience sur un poste de commercial					3 ans sur un poste de sédentaire, 3 mois sur un poste itinérant, peu d'expérience sur un poste itinérant: à creuser					2 ans sur son poste précédent en itinérant et 3 ans d'expérience en alternance sur un poste sédentaire					3 ans d'expérience sur un poste similaire
Expérience : Connaissance du secteur de l'automobile					5 ans d'expérience chez un concessionnaire concurrent en région Sud Est					3 ans d'alternance chez différents concessionnaires en France et en Europe					2 + 2 ans d'expérience chez un concessionnaire concurrent
Compétences: Méthode et organisation					Est indépendant dans la gestion des activités de suivi des ventes, et du reporting					A un discours structuré, sait organiser ses idées et réflexions					N' a pas su décrire l'organisation d'une tournée dans le cadre d'un poste de commercial itinérant
Compétences : Pugnacité					A fait preuve de force de persuasion au cours de l'entretien					Est habile dans la négociation tout en restant courtois					Très persuasif, à fait preuve d'un peu trop de virulence durant l'entretien
Compétences : Maîtrise des techniques de ventes					Expérimenté, avec de bonnes réalisations sur son précédent poste					Non vérifiable au cours de cet entretien, à voir si besoin de simulation d'un entretien clientèle					Expériences variées
Disponibilité : Délai maximum de prise de poste: 2 mois					Est encore engagé chez son employeur actuel pour 2 mois 1/2					Dégagé de ses obligations vis-à-vis de son employeur dans 5 semaines					Sans activité actuellement, disponible immédiatement
Autres : Permis B + mobilité Région Sud EST					OK					OK					Permis B ok mais ne souhaite pas des déplacements au-delà de la région Rhône-Alpes
Prétentions salariales : fourchette de 35 à 40 Keuros pour la partie fixe					demande un fixe de 40 K euros					demande un fixe au minimum de 42 K euros, à négocier					OK à 38 K euros

AVIS / CONCLUSION

SECOND CHOIX: A envisager si le choix 1 n'accepte pas les conditions de rémunération. Creuser lors d'un futur entretien les capacités d'adaptation à un poste itinérant

FAVORABLE : Très bon niveau général. Bonne expression orale, a su faire preuve de persuasion tout en restant attentif et à l'écoute. Pour la rémunération proposer un fixe à 40 Keuros et proposer une augmentation à 6 mois au vue de l'atteinte des objectifs

NON FAVORABLE : A fait preuve de trop virulence, peu à l'écoute